



ORPE HUMAN RIGHTS ADVOCATES

Por Edward-t Moises

Defense Attorney Training

A formação de advogados de contencioso civil envolve um profundo conhecimento dos procedimentos e doutrinas legais que regem os litígios entre particulares. Esta formação está estruturada para fornecer conhecimentos abrangentes sobre direito processual, gestão de casos, advocacia de julgamento e relações com clientes. Abaixo estão as principais doutrinas associadas ao treinamento em litígios civis e um programa de treinamento de amostra para ajudar a orientar os aspirantes a litigantes civis.

1º. Doutrinas Associadas à Formação de Advogados de Contencioso Cível

Não. Processo Civil e Regulamento dos Tribunais

- **Normas de Processo Civil Federal e Estadual:** Os advogados precisam dominar as regras processuais que regem o contencioso civil, como as **Regras Federais de Processo Civil (FRCP)** ou normas específicas estaduais. Estas regras determinam a forma como os processos progridem, desde a apresentação de uma queixa até ao julgamento e recursos.
- **Articulados:** Compreender a estrutura e o conteúdo dos documentos principais em litígios, incluindo reclamações, respostas, pedidos reconventionais e moções.
- **Descoberta:** O processo de recolha de provas antes do julgamento, incluindo depoimentos, interrogatórios, pedidos de documentos e admissões. Os advogados devem saber como conduzir e responder a pedidos de descoberta.
- **Prática de Moções:** Formação na apresentação e argumentação de várias moções pré e pós-julgamento, tais como moções de indeferimento, moções de julgamento sumário e moções in limine.
- **Procedimento pré-julgamento:** Conhecimento de conferências pré-julgamento, audiências e como preparar um caso para julgamento, incluindo a identificação de questões-chave e potenciais moções para resolver certos aspetos do caso.

Não. Teorias Jurídicas e Direito Substantivo

- **Direito dos Contratos:** Muitos casos civis envolvem violações de contratos, pelo que os litigantes civis devem compreender os elementos legais da formação, execução, defesas e recursos do contrato.
- **Tort Law:** A familiaridade com vários tipos de delitos (por exemplo, negligência, difamação, responsabilidade pelo produto) é fundamental para os litigantes civis, particularmente quando representam clientes em casos de danos pessoais ou responsabilidade.
- **Direito de Propriedade:** Compreender os direitos e obrigações relacionados com bens imóveis e pessoais, particularmente em litígios como danos materiais ou disputas sobre a propriedade.
- **Direito Comercial e Empresarial:** Os litígios comerciais podem surgir em vários contextos, tais como litígios de parceria, governo societário ou contratos empresariais.

Não. Prova e defesa do julgamento

- **Regras probatórias:** O conhecimento das regras que regem a admissibilidade das provas (por exemplo, relevância, boatos, privilégios) é essencial para apresentar um caso de sucesso.
- **Depoimento de testemunhas:** Formação na preparação e apresentação de testemunhas, incluindo testemunhas periciais e testemunhas leigas, para apoiar o caso do cliente.
- **Exposições e Documentação:** Compreender como lidar com documentos e provas físicas no julgamento, incluindo como introduzir exposições e usá-las para apoiar argumentos.
- **Julgamentos com júri e julgamentos de bancada:** As habilidades necessárias para apresentar casos em julgamentos com júri e julgamentos de bancada (julgamentos sem júri). Tal inclui a preparação das declarações de abertura e de encerramento, os exames diretos e cruzados e o tratamento das objeções.

Não. Ética Legal e Responsabilidade Profissional

- **Conflitos de Interesse:** Identificação e gestão de potenciais conflitos de interesse na representação e manutenção de padrões éticos de prática.
- **Confidencialidade: Cumprimento** da obrigação ética de manter a confidencialidade do cliente em todos os assuntos relacionados com o litígio.
- **Advocacia zelosa:** Embora mantendo o profissionalismo, os litigantes civis são obrigados a representar os interesses de seus clientes de forma diligente e vigorosa dentro dos limites da lei.
- **Dever para com o Tribunal:** Garantir que o processo de litígio é conduzido de forma justa, sem induzir o tribunal em erro ou envolver-se em conduta antiética.

E. Resolução e Resolução Alternativa de Litígios (RAL)

- **Habilidades de Negociação:** Desenvolver a capacidade de se envolver em discussões de acordo e negociar resultados favoráveis para os clientes, muitas vezes antes do caso chegar ao julgamento.
- **Mediação e Arbitragem:** Compreender e utilizar processos alternativos de resolução de litígios, incluindo as vantagens da resolução através da mediação e arbitragem como alternativas ao contencioso formal.

2º. Exemplo de um Programa de Formação para Advogados de Contencioso Cível

Ano 1: Fundamentos e Conhecimentos Jurídicos Fundamentais

- **Noções básicas de processo civil:** Introdução às regras de processo civil, incluindo o processo desde o ajuizamento de uma ação até o julgamento. Os advogados aprendem os fundamentos dos articulados, moções e descobertas.
- **Pesquisa e Redação Jurídica:** Foco em técnicas de pesquisa jurídica, análise de jurisprudência e elaboração de documentos jurídicos, como reclamações, moções e memorandos legais.
- **Direito dos Contratos e da Responsabilidade Civil:** Estudo aprofundado do direito contratual (formação, violação, recursos) e do direito da responsabilidade civil (negligência, responsabilidade objetiva, delitos intencionais), uma vez que estes são fundamentais para muitos casos de litígio civil.
- **Ética e Responsabilidade Profissional:** Formação sobre as regras de conduta profissional, gestão das relações com os clientes, manutenção de padrões éticos e prevenção de conflitos de interesses.

2º Ano: Competências Especializadas em Contencioso Civil

- **Procedimentos de descoberta:** Estudo avançado de ferramentas de descoberta, como interrogatórios, pedidos de produção e depoimentos. Os advogados aprendem a gerir e responder a pedidos de descoberta, bem como a estratégias de recolha de provas.
- **Moções e Prática Pré-Julgamento:** Formação aprofundada na elaboração e argumentação de embargos de declaração (moções de improcedência, embargos de declaração, embargos de declaração).
- **Direito da prova:** Compreender as regras da prova, incluindo a regra do boato, as exceções ao boato e o processo de objeção a provas inadmissíveis.
- **Advocacia em julgamento:** Preparação para o julgamento através do desenvolvimento de habilidades na apresentação de alegações iniciais e finais, na inquirição de testemunhas e na formulação de objeções.
- **Interação e Comunicação com o Cliente:** Formação em entrevistar clientes, compreender as suas necessidades e comunicar eficazmente aconselhamento jurídico.

Ano 3: Contencioso e Estratégia Avançados

- **Técnicas Avançadas de Julgamento:** Estratégias de aprendizagem para lidar com casos complexos, incluindo litígios de alto perfil, ações coletivas ou litígios com várias partes. O foco está no refinamento das habilidades do tribunal, na narrativa persuasiva e no uso eficaz de exposições e depoimentos de testemunhas.
- **Settlement e ADR:** Formação em estratégias de negociação e técnicas alternativas de resolução de litígios, como mediação e arbitragem, com ênfase na resolução de litígios fora dos tribunais.
- **Prática de apelação:** Uma introdução ao processo de apelação, com foco em como lidar com recursos, incluindo briefing e sustentações orais perante tribunais de apelação.
- **Testemunhas periciais:** Treinamento sobre seleção, trabalho e preparação de testemunhas periciais, incluindo peritos médicos, financeiros ou técnicos, dependendo do caso.

Ano 4: Experiência e Mentoria no Mundo Real

- **Estágios e Estágios:** Ganhar experiência prática trabalhando com um escritório de advocacia de contencioso civil ou com um advogado interno para observar e participar de casos ao vivo, incluindo prática de movimento, descoberta e preparação para julgamentos.
- **Julgamentos simulados:** Participação em julgamentos simulados onde os estagiários assumem os papéis de advogados, testemunhas e juízes para simular um cenário de julgamento. Isto inclui a apresentação de provas, a realização de exames e a apresentação de argumentos jurídicos.
- **Gestão de Casos:** Desenvolver competências na gestão de um caso do início ao fim, incluindo gestão de orçamento e recursos, coordenação com clientes e especialistas e preparação para julgamento.
- **Mentoria:** Trabalhar com advogados experientes para receber feedback sobre estratégias jurídicas, análise de casos e técnicas de advocacia.

Formação Continuada (Pós-Graduação e Educação Jurídica Continuada - CLE)

- **Experiência em Trial:** Desenvolvimento contínuo de habilidades de julgamento participando de casos reais sob a supervisão de litigantes experientes, aprimorando táticas e melhorando a representação do cliente.

- **Cursos CLE:** Participação em seminários e workshops CLE focados em áreas em evolução do contencioso civil, como e-discovery, ações coletivas e questões emergentes em direito penal ou disputas de propriedade intelectual.

Exemplo de Estudo de Caso para Advogados de Contencioso Civil

Caso: Quebra de Contrato por Não Entrega de Mercadorias

- **Antecedentes:** Um cliente empresarial contratou um fornecedor para entregar mercadorias específicas até uma data definida. O fornecedor não cumpre o prazo, causando ao cliente perdas financeiras significativas.

- **Estratégia Jurídica:**

1º. **Apresentação de Queixa:** O advogado elabora uma queixa alegando quebra de contrato e pede uma indemnização por perdas financeiras e consequentes danos devido ao atraso.

2º. **Descoberta:** O advogado atende a pedidos de descoberta de documentos, incluindo comunicações do fornecedor, faturas e registros das mercadorias.

3º. **Prática de moção:** O advogado apresenta um pedido de julgamento sumário, argumentando que os factos são incontroversos e que o fornecedor é responsável pelo incumprimento contratual com base em cláusulas contratuais claras.

4º. **Preparação do julgamento:** O advogado prepara-se para o julgamento identificando testemunhas periciais para testemunhar sobre o impacto financeiro do atraso e praticando interrogatórios cruzados das testemunhas-chave do fornecedor.

5º. **Acordo:** O advogado negocia um acordo com o fornecedor, visando garantir uma resolução favorável para o cliente antes que o caso vá a julgamento.